



Acquisition de la société allemande Magnaways : Avanquest Software poursuit sa stratégie d'expansion sur le web.

Au travers de cette acquisition, le Groupe – qui compte réaliser en 2005 au moins 10% de son chiffre d'affaires par le biais du commerce électronique – renforce sa couverture web en Allemagne et surtout complète une stratégie très offensive de développement mondial de ses ventes par téléchargement.

Levallois-Perret, le 12 juillet 2005

Magnaways, une croissance fulgurante

Magnaways, créateur du célèbre site de vente en ligne allemand, BlitzBox (<http://www.blitzbox.de>) a réalisé en 2004 un chiffre d'affaires de 2,5 M€ avec une rentabilité supérieure à 25%, deux ans seulement après sa création. Ce succès est fondé sur un concept très innovant qui associe originalité de l'offre logicielle, téléchargement, et partenariats avec des opérateurs de téléphonie et des éditeurs de presse notamment.

Le concept de BlitzBox permet, avec une prise de risque limitée, d'introduire sur le marché de nouveaux logiciels, dans des délais extrêmement rapides et à des coûts raisonnables ; ce qui facilite la mise à disposition de produits innovants auprès des utilisateurs de micro-informatique, bien avant la concurrence, qu'il s'agisse des autres sites de vente en ligne ou des marchés traditionnels.

Le caractère original de BlitzBox et son offre unique permettent de conquérir et fidéliser une large communauté d'utilisateurs à l'affût de solutions logicielles originales, à prix extrêmement compétitifs.

Cette acquisition est l'aboutissement d'un partenariat stratégique existant depuis 9 mois entre Magnaways et Avanquest Software, signé par Andy Goldstein, Directeur Exécutif d'Avanquest Deutschland. Magnaways, uniquement présent en Allemagne avec BlitzBox, a trouvé en Avanquest Software le partenaire idéal pour lui donner les moyens de poursuivre sa croissance et d'entamer son développement à l'international.

Oliver Pott, Président de Magnaways et fondateur de BlitzBox affirme : « ***Nous sommes ravis de rejoindre le Groupe Avanquest Software, une référence dans le domaine de l'édition de logiciels, qui bénéficie d'une expérience réussie d'expansion au niveau international et qui s'est doté de moyens humains et technologiques conséquents pour augmenter significativement ses ventes sur le web. L'expertise et les ressources d'Avanquest Software vont nous permettre de nous déployer rapidement au niveau mondial.*** »

Des synergies majeures avec Avanquest Software

Aujourd'hui, Avanquest Software a pour mission de commercialiser dans le monde entier toujours plus de logiciels innovants sur l'ensemble des canaux de vente y compris, bien évidemment, sur Internet par téléchargement.

Se donnant les moyens de ses ambitions, le Groupe a développé sa propre plateforme de commerce électronique et a regroupé l'ensemble de ses sites de e-commerce au sein d'une Division Web qui pilote les boutiques en ligne d'Avanquest Deutschland, Avanquest France, Avanquest UK, Avanquest USA... L'objectif est que l'ensemble des logiciels développés ou édités par le Groupe soit accessible dans le monde entier, dans toutes les langues, à tous les utilisateurs d'Internet.

Cette acquisition va permettre à Avanquest Software d'accélérer considérablement son développement Internet en Allemagne, grâce aux synergies entre Avanquest Online et BlitzBox qui bénéficie d'une forte notoriété et dispose d'une base utilisateurs extrêmement riche.

Le Groupe va également immédiatement bénéficier de l'expertise d'Oliver Pott, fondateur de Magnaways, un spécialiste incontestable de la vente en ligne, pour optimiser les ventes de toutes les boutiques Avanquest Online.

Enfin, le modèle original de BlitzBox va pouvoir être reproduit dans le monde entier au travers du prochain lancement par Avanquest du concept BlueSquad.

BlueSquad, le développement du concept BlitzBox à l'international

Indépendamment des logiciels disponibles sur les boutiques Avanquest Online, le Groupe souhaite également proposer aux utilisateurs du monde entier une offre logicielle dynamique, en perpétuelle évolution, sur le modèle de ce que fait Magnaways en Allemagne avec BlitzBox.

Ainsi, Avanquest va lancer très prochainement BlueSquad dans tous les pays où le Groupe est présent, afin de compléter son offre en ligne. L'objectif est double : faire bénéficier une large communauté d'utilisateurs de la formidable diversité de l'offre logicielle dans le monde, et toucher toutes les typologies d'utilisateurs, qu'il s'agisse de l'internaute passionné à la recherche de la technologie la plus innovante ou du cadre en entreprise qui souhaite acquérir un produit confirmé et déjà best-seller.

La combinaison des boutiques en ligne (<http://shop.avanquest.com>) d'Avanquest et des sites BlueSquad donnera au Groupe les moyens d'augmenter de façon très significative le niveau du chiffre d'affaires réalisé en ligne ; l'objectif étant de dépasser 20% du chiffre d'affaires total à moyen terme.

Bruno Vanryb, fondateur et Président Directeur Général d'Avanquest Software déclare : « **Internet prend une part de plus en plus importante sur le marché du logiciel avec un taux de croissance des ventes en ligne largement supérieur à celui des autres modes de commercialisation. Notre ambition est d'occuper une place prépondérante sur ce marché porteur et fortement générateur de marges. L'acquisition de Magnaways, qui fait suite au regroupement de tous nos sites sous l'étendard d'Avanquest Online, et qui précède le lancement du nouveau concept BlueSquad, s'inscrit clairement dans cette stratégie.** »

Fabrice Le Camus, Directeur Exécutif de la Division Web du Groupe ajoute : « **L'acquisition de Magnaways concrétise immédiatement en Allemagne notre ambition dans le domaine du commerce électronique. Ce rapprochement renforce notre expertise de la vente en ligne et nous permet de déployer ce concept innovant dans le monde entier accélérant par là même la mise en œuvre de notre stratégie e-commerce.** »

Une acquisition immédiatement relative

Avanquest Software a acquis 100% du capital de Magnaways (nom commercial de l'entité juridique Dr Pott Wirtschaftsberatung GmbH) pour un montant de 1,7 M€ dont 1,2 M€ payé en cash et 0,5 M€ par émission de 26 681 actions Avanquest nouvelles. Un complément de prix d'un montant maximum de 1M€ (payable en actions Avanquest) sera versé en cas d'atteintes de certains objectifs de croissance du chiffre d'affaires lors des 24 mois suivant l'acquisition.

Cette nouvelle opération de croissance externe sera, comme les précédentes, relative immédiatement, Magnaways ayant une rentabilité opérationnelle supérieure à celle du groupe Avanquest. En année pleine et compte tenu du nombre maximum d'actions nouvelles à créer l'acquisition de Magnaways devrait augmenter de près de 0,10€ le bénéfice net par action du groupe Avanquest Software.

Magnaways entre dans le périmètre de consolidation du Groupe à partir du 1^{er} juillet 2005.

A propos d'Avanquest Software

Implanté en Europe (Allemagne, Espagne, France, Grande-Bretagne), aux Etats-Unis (Californie, Colorado), et en Asie (Chine, Corée), le groupe Avanquest Software, éditeur mondial de logiciels de Communication et de Mobilité, est également un fournisseur incontournable de logiciels Utilitaires, de Productivité Bureautique et au service du Multimédia. Avanquest Software est un éditeur de logiciels à succès bénéficiant d'une expérience de vingt ans en recherche & développement. Fondé en 1984 sous le nom de BVRP Software, le groupe a célébré en 2004 vingt ans d'innovation. Destinés aux particuliers et aux professionnels, les logiciels d'Avanquest Software sont commercialisés dans plus de 100 pays, tant par l'intermédiaire du e-commerce, que de partenariats OEM et de revendeurs informatiques. Le groupe affiche un chiffre d'affaires de 57,0 M€ et un résultat net de 5,3 M€ en 2004. Coté sur Euronext (ISIN FR0004026714) depuis décembre 1996, Avanquest Software fait partie de l'Eurolist, indice SBF 250, et adhère au segment NextEconomy. Pour toute information complémentaire : <http://www.avanquest.com>

Vos contacts

Thierry Bonnefoi, Directeur Administratif et Financier,
Relations Analystes Investisseurs
Tél. : +33 (0)1 41 27 19 74 – E-mail : tbonnefoi@avanquest.com

Lucie Rivaud, Relations Presse
Tél. : +33 (0)1 41 27 19 96 – E-mail : lrivaud@avanquest.com

Christine Sauvaget, Communication
Tél. : +33(0)1 41 27 19 82 – E-mail : csauvaget@avanquest.com



Nouveau ticker AVQ
À partir du **6 juin 05**
ISIN : **FR0004026714**
Reuters : **AVQ.PA**
Bloomberg : **AVQ:FP**