

## Avanquest Partner Online plébiscité par plus de 1000 revendeurs actifs

**L'unique portail internet européen de vente de logiciels dématérialisés pour les entreprises affiche une nette progression auprès des revendeurs français**

Paris, le 19 octobre 2010 - Avanquest Partner Online, le seul portail européen où les revendeurs peuvent immédiatement télécharger plus de 120 logiciels issus de 34 développeurs, fête son 1000e revendeur actif. Les revendeurs partenaires bénéficient d'un accès immédiat à une large gamme de best-sellers, des offres exclusives, des remises exceptionnelles et un programme de fidélisation. De plus, Avanquest prolonge son offre de bienvenue, soit plus de 200 € de logiciels offerts pour tout nouvel enregistrement.

Les revendeurs partenaires d'Avanquest Partner Online peuvent acquérir instantanément par téléchargement – en versions monopostes ou multipostes - une offre complète de logiciels d'Avanquest mais aussi de partenaires développeurs comme **Abbyy, ACDSee, Checkpoint, Corel WinZip, EBP, LEC Power Translator, Nero, Pinnacle, Punch, Stellar Phoenix, Sun Microsystems, Techsmith, ZoneAlarm** etc. Tous les revendeurs, qu'ils adressent les PME ou les grands comptes, peuvent ainsi satisfaire immédiatement les besoins de leurs clients, en leur procurant numéros de licence et liens de téléchargement.



« *Avanquest Partner Online a été créé pour faire face à un contexte professionnel de plus en plus compétitif afin de fournir aux revendeurs une solution rapide et pratique pour satisfaire immédiatement les besoins de leurs clients. Depuis le lancement, l'activité est en progression constante grâce à plus de 1000 revendeurs actifs. Avec l'ajout régulier d'offres et de produits sur le portail, nous anticipons une croissance forte d'Avanquest Partner Online qui s'impose comme un outil d'avenir au service des revendeurs* », commente Jolyon Ostrick, Directeur Général BtoB Europe d'Avanquest Software.

« *Avanquest Partner Online occupe aujourd'hui une position de précurseur dans la vente de logiciels dématérialisés aux professionnels. Le portail a d'ailleurs reçu un très bon accueil des revendeurs français qui apprécient la performance et l'étendue de la gamme de logiciels, ainsi que la grande flexibilité de l'offre, atouts essentiels dans un contexte qui réclame toujours plus de souplesse et de réactivité* », conclut Laurent Guerry, Directeur Général d'Avanquest France.

### LES AVANTAGES D'AVANQUEST PARTNER ONLINE

- **Une large gamme de produits** : Avanquest Partner Online offre aux revendeurs un accès instantané à un vaste choix de logiciels, parmi lesquels les best-sellers d'Avanquest : **Expert PDF, Perfect Image, Green Technology, Berlitz** ou encore **Fix-It**, ainsi que les solutions d'éditeurs partenaires.
- **L'offre de bienvenue** : l'inscription est gratuite et les nouveaux membres bénéficient d'une offre de bienvenue d'une valeur de plus de 200 € de logiciels qu'ils peuvent vendre ou conserver.
- **Un accès immédiat** : tous les produits sont téléchargeables 24h/24 et 7 jours sur 7, pour permettre aux revendeurs de répondre immédiatement aux besoins individuels de leurs clients, en éliminant les contraintes de gestion de stock.
- **Des avantages attractifs** : remises exceptionnelles, offres exclusives, mais aussi facilités de paiement et programme de fidélisation.
- **La satisfaction du client** : Les revendeurs partenaires peuvent accéder en ligne à tout moment à des outils marketing d'aide à la vente et au configurateur automatique intégré pour établir au mieux une offre personnalisée pour leurs clients.


The screenshot shows the Avanquest Partner Online website. At the top, there's a navigation menu with categories like BUREAUTIQUE, COMPTEUR, EDUCATION, GREEN IT, LANGUES, MUSI, MUSI/MEDIA, OBM, SECURITE, UTILITAIRES, and WEB DESIGN. Below the menu is a search bar and a login/register area. A prominent banner for 'LA GAMME EBP 2011 EST ARRIVEE!' offers a 30% discount on software. Below this, there are sections for 'CHERS REVENDEURS!' listing benefits like exceptional margins, immediate access, and a complete product catalog. At the bottom, there are sections for 'MEILLEURES VENTES', 'NOUVEAUTES', and 'OFFRES SPECIALES'.

Le portail [Avanquest Partner Online](http://Avanquest Partner Online) est disponible en 5 langues, en France, au Royaume-Uni, en Allemagne, Espagne et Italie, et est ouvert à tous les revendeurs qui souhaitent en bénéficier.

Pour plus d'informations, n'hésitez pas à visiter le portail [Avanquest Partner Online](http://Avanquest Partner Online) et à visionner la [vidéo](#) de présentation.

## A propos d'Avanquest Software

Avanquest Software est un leader mondial dans le développement et l'édition de logiciels pour les professionnels et les particuliers, dans des catégories allant de la mobilité aux utilitaires en passant par le multimédia. Avanquest Software s'attache à ce que l'ensemble de ses logiciels puissent interagir pour que la convergence entre l'ordinateur, les services internet et le téléphone intelligent soit la plus complète et sécurisée possible. La passion qui anime les équipes, la forte valeur ajoutée technologique des logiciels et la forte implantation du groupe en Amérique du Nord, Europe et Asie ont fait d'Avanquest Software l'un des 10 premiers éditeurs mondiaux de logiciels grand public. Depuis sa création en 1984, l'entreprise place l'innovation au cœur de son activité et investit chaque année massivement dans la Recherche et le Développement, en s'appuyant sur ses équipes d'ingénieurs répartis entre la France, les Etats-Unis, le Canada et la Chine, qui travaillent au quotidien pour créer les meilleurs logiciels d'aujourd'hui et de demain. Avanquest Software est coté sur Euronext depuis 1996. Pour toute information complémentaire, rendez-vous sur les sites : <http://www.avanquest.com> ou <http://groupe.avanquest.com>.

<b>Contacts</b>	<b>Analystes - Investisseurs</b> Thierry BONNEFOI +33 (0)1 41 27 19 74 <a href="mailto:tbonnefoi@avanquest.com">tbonnefoi@avanquest.com</a> <a href="http://www.avanquest.com">http://www.avanquest.com</a>	<b>Communication</b> Christine SAUVAGET +33 (0)1 41 27 19 82 <a href="mailto:csauvaget@avanquest.com">csauvaget@avanquest.com</a> <a href="http://groupe.avanquest.com">http://groupe.avanquest.com</a>	<b>Relations Presse</b> Nicolas SWIATEK +33 (0)1 56 76 58 36 <a href="mailto:nswiatek@avanquest.com">nswiatek@avanquest.com</a>	
<b>Sites Internet</b>	<a href="http://www.avanquest.com">http://www.avanquest.com</a>	<a href="http://groupe.avanquest.com">http://groupe.avanquest.com</a>		
<b>Codes</b>	<b>Ticker</b> : AVQ	<b>ISIN</b> : FR0004026714	<b>Reuters</b> : AVQ.PA <b>Bloomberg</b> :AVQ:FP	

