

La gamme Microsoft bientôt commercialisée sur le portail revendeurs [Avanquest Partner Online](#)

Lancement d'un programme pilote en janvier 2011 avec la gamme de logiciels Microsoft disponible pour la première fois sous forme dématérialisée pour les revendeurs

Paris, le 4 janvier 2011 - Avanquest Software, développeur et éditeur de logiciels pour les entreprises et les particuliers, et Microsoft, leader mondial des logiciels, annoncent que les gammes **Microsoft Office** (Word, Excel, Outlook, PowerPoint, Publisher, OneNote), **Windows 7**, **Visio**, **Project**, **Expression Studio**, **Map Point** et **AutoRoute**, seront commercialisées en France courant janvier sur Avanquest Partner Online, le seul portail européen où les revendeurs peuvent immédiatement télécharger une offre complète de logiciels pour leurs clients.

Ce projet pilote entre Microsoft et Avanquest Software s'inscrit dans le développement des ventes dématérialisées de logiciels pour les revendeurs qui bénéficient ainsi de tous les avantages du *online* : rapidité avec un téléchargement instantané et donc une livraison immédiate, sécurité absolue puisque qu'Avanquest Partner Online est un site partenaire de Microsoft et que Microsoft garantit la clé pendant deux ans, des offres tarifaires attractives et une possibilité d'encours à 30 jours notamment.

« Nous sommes ravis que Microsoft accepte de participer à [Avanquest Partner Online](#) qui innove en apportant aux revendeurs de logiciels une solution complète pour commercialiser des logiciels avec une flexibilité maximale, tirant parfaitement profit de tout ce que la dématérialisation peut offrir aux professionnels du logiciels » déclare **Jolyon Ostrick, Directeur Général BtoB Europe d'Avanquest Software**. « Nous allons pouvoir considérablement étoffer notre offre avec des gammes aussi fortes qu'Office, Windows 7, Visio, Project, Expression Studio, Map Point et AutoRoute, qui viennent renforcer le catalogue que commercialisent les revendeurs français partenaires d'Avanquest Partner Online. »

« Le modèle d'Avanquest Partner Online qui permet d'offrir aux revendeurs tous les outils pour commercialiser au mieux des logiciels à destination des entreprises est à l'avant-garde de ce qui se fait sur le marché des solutions

dématérialisées est promis à un bel avenir puisque IDC prévoit que 18,4% des ventes seront dématérialisées en 2013.» commente **Nelly Lafon, Online Sales Manager, Microsoft France**. « Avanquest Software est un Gold Partner de Microsoft depuis 2000, nous avons travaillé ensemble sur les lancements de Windows XP, Vista, Windows 7, Office 2010 ou encore dans le cadre du programme Microsoft® BizSpark™. Nous sommes ravis qu'Avanquest, qui est un partenaire technologique, devienne aussi un partenaire commercial. La participation de Microsoft France à un programme pilote pour offrir son

catalogue aux revendeurs via Avanquest Partner Online va permettre de renforcer notre présence sur un canal de vente stratégique, complémentaire des circuits de distribution classiques, en bénéficiant de l'expertise d'Avanquest Software sur Internet qui réalise déjà 22% de ses ventes en ligne. »

LES MULTIPLES AVANTAGES D'AVANQUEST PARTNER ONLINE

Le portail Avanquest Partner Online offre aux revendeurs la souplesse nécessaire à leur activité. Toute l'offre est rassemblée sur une même plateforme, téléchargeable 24h/24 et 7 jours sur 7, sans aucune gestion de stock. Par ailleurs, les revendeurs se voient proposer des remises exceptionnelles, des offres exclusives, un programme de fidélisation attrayant ainsi que des facilités de paiement.

Les revendeurs partenaires accèdent à tout moment à des outils d'aide à la vente disponibles en ligne et au configurateur automatique intégré pour établir au mieux leur offre.

Le portail [Avanquest Partner Online](#) est disponible en France, au Royaume-Uni, en Allemagne, Espagne et Italie aux 30 000 revendeurs référencés par Avanquest, et ouvert à tous les autres qui souhaitent en bénéficier.

Pour plus d'informations, n'hésitez pas à visiter le portail [Avanquest Partner Online](#) et à visionner la [vidéo de présentation](#).

A propos d'Avanquest Software

Avanquest Software est un leader mondial dans le développement et l'édition de logiciels pour les professionnels et les particuliers, dans des catégories allant de la mobilité aux utilitaires en passant par le multimédia. Avanquest Software s'attache à ce que l'ensemble de ses logiciels puissent interagir pour que la convergence entre l'ordinateur, les services internet et le téléphone intelligent soit la plus complète et sécurisée possible. La passion qui anime les équipes, la forte valeur ajoutée technologique des logiciels et la forte implantation du groupe en Amérique du Nord, Europe et Asie ont fait d'Avanquest Software l'un des 10 premiers éditeurs mondiaux de logiciels grand public. Depuis sa création en 1984, l'entreprise place l'innovation au cœur de son activité et investit chaque année massivement dans la Recherche et le Développement, en s'appuyant sur ses équipes d'ingénieurs répartis entre la France, les Etats-Unis, le Canada et la Chine, qui travaillent au quotidien pour créer les meilleurs logiciels d'aujourd'hui et de demain. Avanquest Software est coté sur Euronext depuis 1996. Pour toute information complémentaire, rendez-vous sur les sites : <http://www.avanquest.com> ou <http://groupe.avanquest.com>.

Contacts	Analystes - Investisseurs Thierry BONNEFOI +33 (0)1 41 27 19 74 tbonnefoi@avanquest.com http://www.avanquest.com	Communication Christine SAUVAGET +33 (0)1 41 27 19 82 csauvaget@avanquest.com http://groupe.avanquest.com	Relations Presse Nicolas SWIATEK +33 (0)1 56 76 58 36 nswiatek@avanquest.com	
Sites Internet	http://www.avanquest.com	http://groupe.avanquest.com		
Codes	Ticker : AVQ	ISIN : FR0004026714	Reuters : AVQ.PA	Bloomberg :AVQ:FP

